



PARA ESPINEL ABOGADOS · ESPINELABOGADOS.COM

PROPUESTA · SOCIEDAD DE CRECIMIENTO DIGITAL

Más clientes para Espinel Abogados *Derecho Energético.*

VALÍRICA · AGILE DEVELOPMENT

VALIRICA.COM

'26

Tu próximo cliente no te busca por tu nombre. Busca *resolver un problema* — y tiene que encontrarte a ti.

En derecho energético las decisiones se toman antes de la primera llamada. El director jurídico de una generadora, el sponsor de un proyecto renovable o el equipo de una multinacional buscan en internet a quien entienda de PPAs, regulación CREG, arbitraje o hidrógeno. Ese primer contacto digital decide si te consideran.

Espinel Abogados ya tiene una base sólida: un sitio construido con rigor técnico, rápido, optimizado y diseñado para transmitir autoridad. Esa infraestructura ya existe y ya es tuya. El trabajo de fondo está hecho.

Lo que proponemos ahora no es rediseñar nada. Es poner ese motor a trabajar: convertir el sitio en una fuente constante de consultas cualificadas mediante SEO, contenido y campañas de Google Ads gestionadas con criterio.

Y lo proponemos de la forma más honesta posible: una cuota baja, una ventana de tres meses para demostrar resultados, y sin atarte a nada. Si funciona, seguimos. Si no, te quedas con todo lo construido. El riesgo lo asumimos nosotros.

— EL EQUIPO DE VALÍRICA

Una agencia boutique *boosted by AI*, con sello humano.

Diseñamos, desarrollamos y operamos plataformas web para empresas y profesionales que decidieron dejar de improvisar en digital. Combinamos velocidad, criterio de producto y tecnología de primer nivel.

+15

PROYECTOS
ENTREGADOS

100%

INFRAESTRUCTURA TUYA

0

PERMANENCIA EXIGIDA

USD

MODELO POR
RESULTADOS

Cómo trabajamos

No somos una factoría. Somos un equipo pequeño donde cada proyecto tiene un responsable con nombre y apellido. Usamos inteligencia artificial para acelerar el trabajo —investigación, contenido, optimización de campañas— pero cada decisión de estrategia, diseño y comunicación la toma una persona.

El resultado es simple: ejecución más rápida, criterio real detrás de cada acción y un costo menor para el cliente. Y en esta propuesta, además, alineamos nuestros incentivos con los tuyos: solo tiene sentido continuar si conseguimos clientes.

Lo que el motor digital debe *hacer por ti*.

El sitio de una firma de este nivel no es una tarjeta de presentación. Es el primer filtro, la primera prueba de autoridad y el primer canal de captación — todo al mismo tiempo.

OBJETIVO 01

Captar al cliente correcto

Cada visita debe terminar en una consulta cualificada del sector energético. No buscamos tráfico por volumen; buscamos clientes potenciales reales.

OBJETIVO 02

Demostrar autoridad

Regulación, arbitraje, hidrógeno, transición. La trayectoria de Adriana y la firma tiene que respirar en cada página y construir confianza desde el primer segundo.

OBJETIVO 03

Ser encontrado en Google

Cuando alguien busca un abogado de regulación energética o de arbitraje en energía, Espinel tiene que aparecer. SEO técnico y Google Ads trabajando juntos.

OBJETIVO 04

Crecer con la firma

Una base lista para escalar a nuevas áreas, idiomas o mercados de LATAM sin rehacer nada. La infraestructura ya está; la hacemos rendir.

Una sociedad alineada a *resultados*, sin riesgo para ti.

La mayoría de las agencias cobran un gran anticipo y desaparecen. Nosotros proponemos lo contrario: una cuota baja, una ventana para demostrar y la libertad de salir cuando quieras.

AGENCIA TRADICIONAL

- ✗ **Anticipo alto sin garantías** — pagas por adelantado y el resultado es un problema tuyo
- ✗ **Contratos con permanencia** — te atan durante meses aunque no funcione
- ✗ **Lock-in del activo** — si te vas, te quedas sin acceso a lo construido
- ✗ **Cobran por entregar** — no por conseguirte clientes reales
- ✗ **El riesgo lo asumes tú** — el cliente es quien pierde si no hay retorno

MODELO VALÍRICA

- ✓ **Cuota mensual baja** — \$300 de honorario + \$50 de campaña, sin grandes anticipos
- ✓ **Tres meses para demostrar** — una ventana clara con resultados reales sobre la mesa
- ✓ **Sin permanencia** — si no funciona, no seguimos; sin penalización
- ✓ **Te quedas con todo** — la infraestructura web es tuya, pase lo que pase
- ✓ **Continuamos solo si hay clientes** — nuestros incentivos alineados con los tuyos

La infraestructura web ya está construida con estándar premium y es 100% tuya desde el primer día. Lo que financias cada mes es la operación que la convierte en clientes: SEO, contenido y campañas.

Todo lo que ponemos a *trabajar* cada mes.

Alcance claro. Sin permanencia. Sin letra pequeña.

INFRAESTRUCTURA WEB

Sitio institucional premium, mantenido

El sitio multipágina ya construido —rápido, optimizado y 100% propiedad de Espinel— con mantenimiento técnico, actualizaciones y mejoras continuas incluidas durante toda la operación.

SEO & CONTENIDO

Posicionamiento orgánico del sector

Optimización técnica continua y contenido jurídico-energético que construye autoridad e indexación para las búsquedas que hacen tus clientes potenciales: regulación, arbitraje, hidrógeno, transición.

GOOGLE ADS

Campañas de captación gestionadas

Diseño, lanzamiento y gestión de campañas en Google para captar consultas cualificadas desde el primer mes. Optimización continua del presupuesto hacia las palabras y servicios que convierten.

PRESENCIA & LINKEDIN

Refuerzo de autoridad B2B

Seguimiento digital y refuerzo de la autoridad de Adriana y de la firma en LinkedIn, el canal donde está el decisor del sector energético. Coherencia de mensaje entre el sitio y el perfil.

ANALÍTICA & REPORTE

Medición mensual transparente

Medición de consultas captadas, origen del tráfico y rendimiento de campañas. Informe mensual claro: qué está funcionando, qué se ajusta y cómo avanzamos hacia el objetivo acordado.

INCLUIDO

Infraestructura 100% tuya — Pase lo que pase al final de los tres meses, todo el sitio, el código y los activos digitales quedan en propiedad de Espinel Abogados. Sin lock-in, sin rescate, sin permanencia.

Un modelo en *dos fases*. Decides con datos.

Pagas poco, demuestras resultados durante tres meses y decides la continuidad con cifras reales sobre la mesa.

PUNTO DE PARTIDA

Fase 1 · Validación

Meses 1 a 3. Tres meses para convertir la infraestructura en clientes reales. Sin permanencia.

\$350 USD / mes

\$300 USD · Honorario Valírica (SEO, contenido, gestión, mantenimiento)

\$50 USD · Presupuesto de campaña en Google Ads

Total: \$350 USD / mes · durante 3 meses

- ✓ Infraestructura web premium mantenida
- ✓ SEO técnico y contenido del sector energético
- ✓ Campañas de Google Ads gestionadas
- ✓ Refuerzo de presencia y autoridad en LinkedIn
- ✓ Analítica y reporte mensual de consultas
- ✓ Sin permanencia ni penalización por salir
- ✓ Infraestructura 100% en propiedad de Espinel

Duración: 3 meses · pago mensual

Evaluación: al cierre del mes 3, con resultados sobre la mesa

Fase 2 · Continuidad

Si al final de los 3 meses se cumple el objetivo de captación acordado, continuamos: \$350 USD/mes de honorario más un presupuesto de Google Ads ampliado.

Si no se cumple

No seguimos. Sin penalización ni permanencia. Te quedas con toda la infraestructura web, lista y en propiedad de Espinel.

El objetivo

Definimos juntos, en la llamada de alineación, la meta concreta de captación de clientes que marca el éxito de la fase.

Cuatro fases. Una decisión con datos. *Evaluación al mes 3.*

Un proceso transparente. Cada mes ves qué funciona. La continuidad no se asume: se decide con resultados sobre la mesa.



Comunicación durante la sociedad

Tendrás un canal de comunicación directo con tu responsable de proyecto y un informe mensual con las consultas captadas, su origen y el rendimiento de cada campaña. Sin sorpresas: sabes en todo momento si la inversión está dando resultados y hacia dónde se ajusta el siguiente mes.

De hoy a los primeros clientes en *semanas*.

No hay que decidir nada complejo hoy. Una llamada de 30 minutos basta para definir el objetivo y arrancar.

DÍA 0

Llamada de alineación (30 min · gratuita)

Definimos el objetivo de captación, las áreas prioritarias —regulación, arbitraje, hidrógeno, transición— y el enfoque de las campañas.

DÍA +3

Arranque de la sociedad

Confirmamos el acuerdo, se activa la cuota mensual (\$300 honorario + \$50 campaña) y arranca la fase de validación.

MES 1

Activación del motor

Campañas de Google Ads en marcha, SEO técnico aplicado y primeros contenidos publicados. Empiezan a llegar las primeras consultas.

MESES 2-3

Optimización y reporte

Afinamos campañas y contenido según los datos reales. Informe mensual de consultas captadas, origen y rendimiento.

FIN DEL MES 3

Evaluación y decisión

Revisamos resultados frente al objetivo. Continuamos a la Fase 2 o cerramos —con toda la infraestructura ya en tus manos.

PRÓXIMO PASO

Adriana — pongamos el motor a *trabajar*.

En 30 minutos definimos el objetivo de captación, resolvemos todas las dudas y salimos con un plan concreto. Si Valírica no es la opción correcta para esta etapa, también te lo decimos.

EMAIL

juan@valirica.com

WHATSAPP BUSINESS

+34 600 876 538

Escríbenos con cualquier duda sobre la propuesta y te respondemos a la brevedad.

Juan

Valírica
juan@valirica.com



La autoridad de Espinel
ya está construida.
*Ahora hagamos que el cliente
correcto la encuentre.*

CONTACTO

juan@valirica.com

valirica.com

Madrid · Bogotá · Remoto

DOCUMENTO

Propuesta · Espinel Abogados

Preparada para Adriana Espinel · Confidencial

© Valirica · Todos los derechos reservados